

ACADEE

2 BIS BD DANTON

10000 TROYES

Email: contact@acadee.fr

Tel: 06.13.40.19.91



FORMATION / MENTORAT :

Gagner en visibilité pour augmenter son chiffre d'affaires

Une approche méthodique, accessible et orientée résultats

/ PR1970885429

Notre programme de formation « Gagner en visibilité pour augmenter son chiffre d'affaires » vous accompagne dans la mise en place d'Actions Marketing Stratégiques qui vous permettra de générer rapidement du chiffre d'affaires.

Notre approche globale et méthodique se veut accessible à tous et orientée résultats.

Votre formateur, Samuel Dumas, a plus de 15 ans d'expérience comme chef de projet dans de grandes agences de communication Parisiennes (BETC, McCann, Y&R...) et a travaillé pour de grands comptes comme Peugeot, Française des Jeux, Colgate... Aujourd'hui coach professionnel certifié (RNCP 1), il accompagne les startups de la Technopole de l'Aube et de nombreux entrepreneurs dans la mise en place de leur communication et de leur stratégie marketing.

Suivre cette formation, ce n'est pas seulement recevoir des conseils efficaces pour augmenter vos affaires, c'est aussi rejoindre un groupe d'entrepreneurs motivés et inspirants où vous pourrez partager vos questionnements et vos expériences afin d'être plus fort ensemble.

Nous sommes pleinement inscrits dans une démarche qualité à travers le respect des critères du décret qualité. Nous sommes d'ailleurs référencés Datadock et certifié Qualiopi.

Objectifs pédagogiques

A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de :

- Avoir une vision claire de son entreprise.
- Savoir présenter son entreprise de façon convaincante
- Connaître ses clients
- Mettre en pratique des actions marketing stratégiques
- Structurer son plan d'action

Durée du stage

22 heures sur 3 jours

Public et prérequis

Public :

- Porteurs de projet
- Créateurs d'entreprise
- Repreneurs d'entreprise

ACADEE

2 BIS BD DANTON
10000 TROYES

Email: contact@acadee.fr

Tel: 06.13.40.19.91



Pré-requis :

- Français : Lu, écrit, parlé
- Un ordinateur disposant d'une connexion à internet

Admission

Entretien téléphonique et/ou physique de préadmission avec Samuel DUMAS, formateur au sein d'ACADEE.

Présentation de la part du client des problématiques rencontrées et détermination des objectifs professionnels de la formation.

Délai d'inscription : 15 jours avant le début de la formation.

Moyens pédagogiques et techniques

Profil du formateur :

Samuel Dumas est Coach Professionnel Certifié (Linkup RNCP 1). Il accompagne les organisations dans leur évolution technologique et humaine. Il intervient comme formateur auprès de Cap Gemini, l'Université de l'Aube, la Technopôle de l'Aube, le Ministère des Armées.... Il est aussi l'auteur des livres "Comprendre et Accompagner votre Transformation Digitale" et "Réussir sa certification qualité QUALIOP1".

Moyens pédagogiques et techniques :

- Accueil des stagiaires dans une salle dédiée à la formation.
- Documents supports de formation projetés.
- Exposés théoriques
- Etude de cas concrets
- Quiz en salle
- Mise à disposition en ligne de documents supports à la suite de la formation.

Modalité pédagogique :

Formation à distance

Suivi et évaluation

Le stagiaire peut se situer :

- En début de formation grâce la présentation d'une méthodologie.
- En cours de formation moyennant un retour sur ses pratiques et l'ouverture de nouvelles pistes.

- Feuilles de présence.
- Questions orales ou écrites (QCM).
- Mises en situation.
- Formulaire d'évaluation de la formation.

ACADEE

2 BIS BD DANTON

10000 TROYES

Email: contact@acadee.fr

Tel: 06.13.40.19.91



Validation et sanction

La formation est ponctuée d'une attestation de fin de formation délivrée par ACADEE au client. Y seront précisés les objectifs pédagogiques, le nombre d'heures total de la formation, la validation des acquis et la date.

Accessibilité aux situations de handicap

Pour toutes nos formations, nous réalisons des études préalables à la formation pour adapter les locaux, les modalités pédagogiques et l'animation de la formation en fonction de la situation de handicap annoncée. De plus en fonction des demandes, nous mettrons tout en œuvre pour nous tourner vers les partenaires spécialisés. Pour les personnes en situation de handicap, nous contacter.

Programme détaillé de formation

- NOTRE MONDE, VOTRE MARCHÉ
 - Un monde digital qui accélère
 - Impact du Covid-19
 - UN MONDE V.U.C.A
- COMMUNICATION & MARKETING
 - Qu'est-ce que le marketing ?
 - Le web- marketing
- SE CONNAITRE ET CONNAITRE SON MARCHÉ
 - QUI ÊTES-VOUS ?
 - QUELS SONT VOS OBJECTIFS ?
 - QUI SONT VOS CLIENTS ?
 - VOTRE PLATE-FORME DE MARQUE
- CREER DE LA VALEUR PERÇUE
 - Qualité
 - Construire son image de marque
 - Votre story-telling
 - La Satisfaction Client
- PARCOURS CLIENT & TUNNEL DE VENTES
 - Confiance, acquisition, conversion
 - MODELE AIDA : De l'attention à l'action
- VENDRE SON PRODUIT
 - Présentez son produit
 - Vendre sur les réseaux sociaux

Prix (Hors Taxe)

Particulier	Indépendant / Salarié	Entreprise (INTRA)
750.00 € HT / 900 € TTC	750.00 € HT / 900 € TTC	Nous contacter

ACADEE

2 BIS BD DANTON
10000 TROYES

Email: contact@acadee.fr

Tel: 06.13.40.19.91



- [Cette formation est éligible au CPF.](#)
- Toute demande de prise en charge devra être effectuée auprès de nos services avant tout paiement.

Inscription

Samuel DUMAS, Référent pédagogique, handicap et qualité au sein d'ACADEE

<https://www.acadee.fr> / Tél : 06 13 40 19 91 / Email : contact@acadee.fr